

Results of Operations
for the First Half of the Fiscal Year Ending
March 31, 2026 (FY3/26)



Stock code: 2179

December 3, 2025

The Businesses of the SEIGAKUSHA Group

Education Services

An education company centered on education and child care services extending from pre-school children to adults

Entrance exam
preparation
schools

Individual
tutoring



Mainly one instructor for every two students

個別指導学院 フリーステップ

FreeStep Individual Tutoring Institute

Video classes for high school students
and high school graduates

開成教育グループ
駿台 SUNDAI Diverse

Kaisei Education Group Sundai Diverse

Other individual tutoring brands

フリーステップ1対1専門館 **Sophia**
FreeStep One-on-one Specialty Sophia

中学受験・大学受験
専門個別指導 **アルスポート**
Ultimate Study Port

Shinken-zemi Individual Tutoring Course
進研ゼミ 個別指導コース

最適学習 **スマートナビゲート**
Smart Navigation Optimal Learning

Class
teaching



Goal-centered classes that give students
confidence when goals are exceeded

開成教育セミナー

Kaisei Education Seminar

YELL エール進学教室

Yell Exam Preparation School

Specialized in medical school and elite
university entrance exams

ICHIE-JUKU 一会塾 医 歯 薬 獣
難関大受験予備校
ICHIE-JUKU Academy

Nursery
schools



Certified nursery schools

かいせい保育園
Kaisei Nursery School

かいせい保育園
Kaisei Puchi Nursery School

アイテラス保育園
Aiterasu Nursery School

Other

Japanese language classes for foreign students in Japan

開成アカデミー日本語学校
Kaisei Academy Japanese Language School

English Language School with after-school care

IVYKIDS
アイビーキッズ

- Teacher staffing service for schools
- Operation of employee training centers
- Planning and production of digital and e-learning materials
- Consulting services for students who want to work at a Japanese company (South Korea)
- Consulting services for kindergarten operations (Vietnam), etc.

Real Estate Leasing

Leasing of unused space

Restaurant
Operations

One restaurant in the city of
Osaka, provision of school lunch

Results of Operations

Earnings Forecasts

Statement of Income

(Millions of yen, %)

	1H FY3/25 Results	1H FY3/26 Plan	1H FY3/26 Results	YoY change	YoY (%)	Vs. plan	% achieved
Net sales	6,539	7,040	7,066	+527	+8.1	+26	100.4
Education Services	6,488	6,984	7,015	+527	+8.1	+30	100.4
Real Estate Leasing	20	21	20	+0	-4.3	+0	95.3
Restaurant Operations	30	34	31	+0	+1.5	-3	90.5
Operating profit	118	50	167	+49	+41.8	+117	334.3
Operating margin	1.8	0.7	2.4	+0.6	-	+1.7	-
Ordinary profit	108	39	159	+51	+47.3	+120	405.8
Ordinary margin	1.7	0.6	2.3	-0.6	-	+1.7	-
Profit	74	5	72	-1	-2.3	+67	1,319.8
Profit margin	1.1	0.1	1.0	-0.1	-	+0.9	-

Results of Operations

1H FY3/26 Results

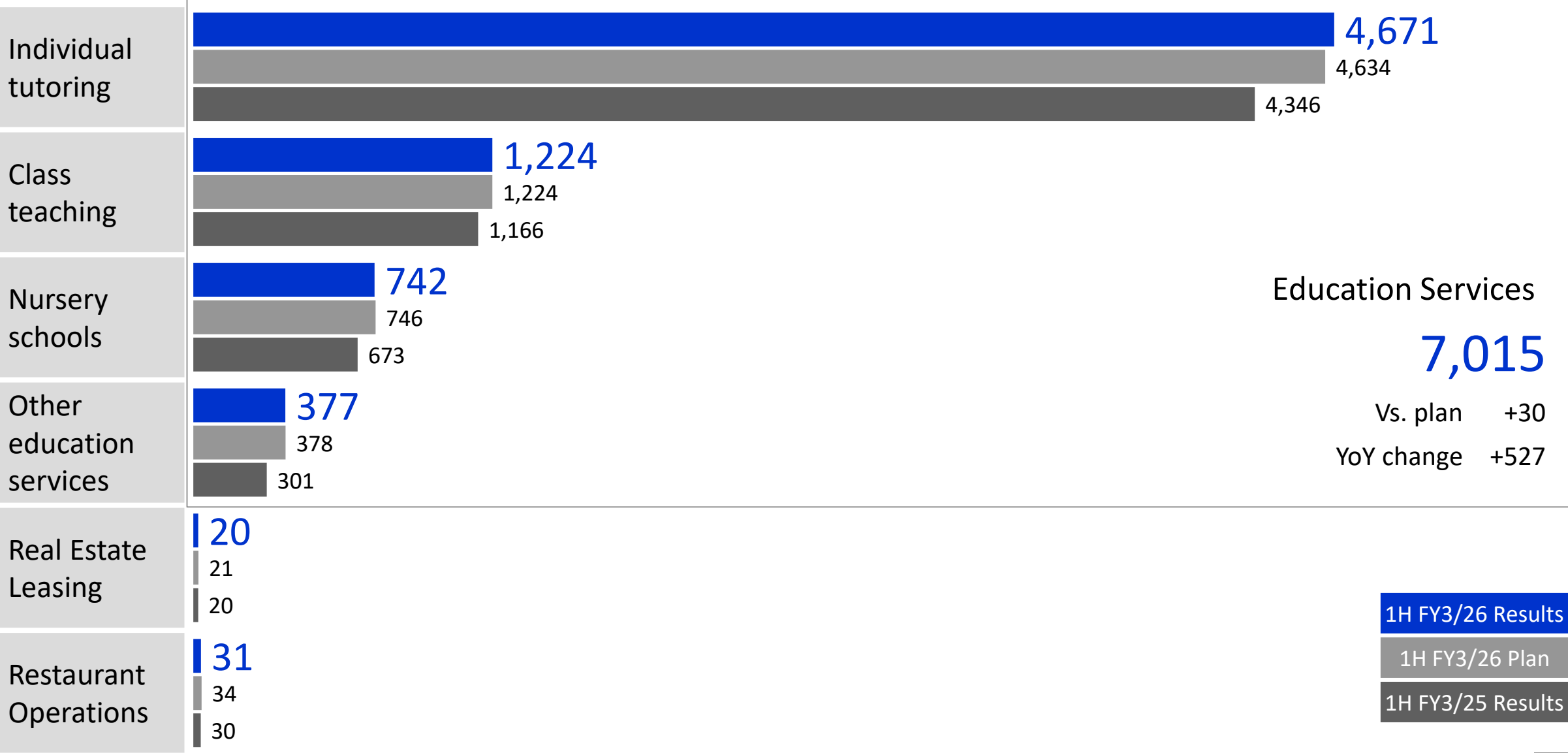
- 1H sales remained at a record high as in the previous fiscal year.
- Individual tutoring sales increased thanks to an increase in the number of students as well as strong enrollments in summer classes.
- Class teaching sales increased due to contribution of Ichie-Juku Co., Ltd., which became a consolidated subsidiary and strong enrollments in optional classes.
- Operating profit increased as sales growth offset higher expenses caused by increased personnel expenses and in advertising and marketing expenses as advertising to increase student enrollment ahead of last year's schedule.

FY3/26 Forecasts

- To increase the number of entrance exam preparation students, stepping up activities for more Tokyo area schools using the core FreeStep Individual Tutoring Institute brand and conducting development/improvement activities involving the SEIGAKUSHA Learning Management System.
- Activities for more efficient class teaching operations and establishing a strong base for nursery school and Japanese language school operations are expected to contribute to earnings growth.

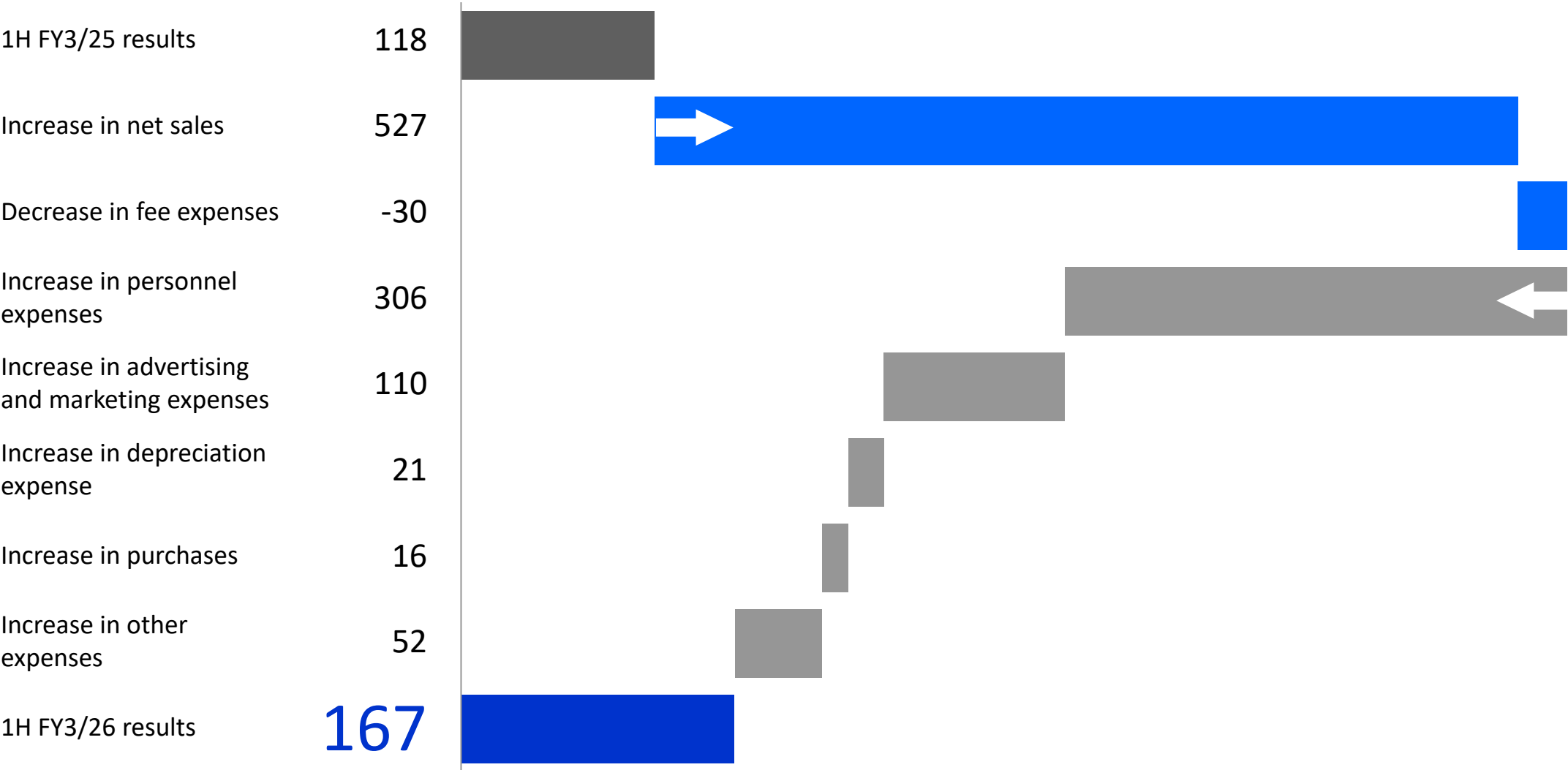
Business Segment Sales

(Millions of yen)

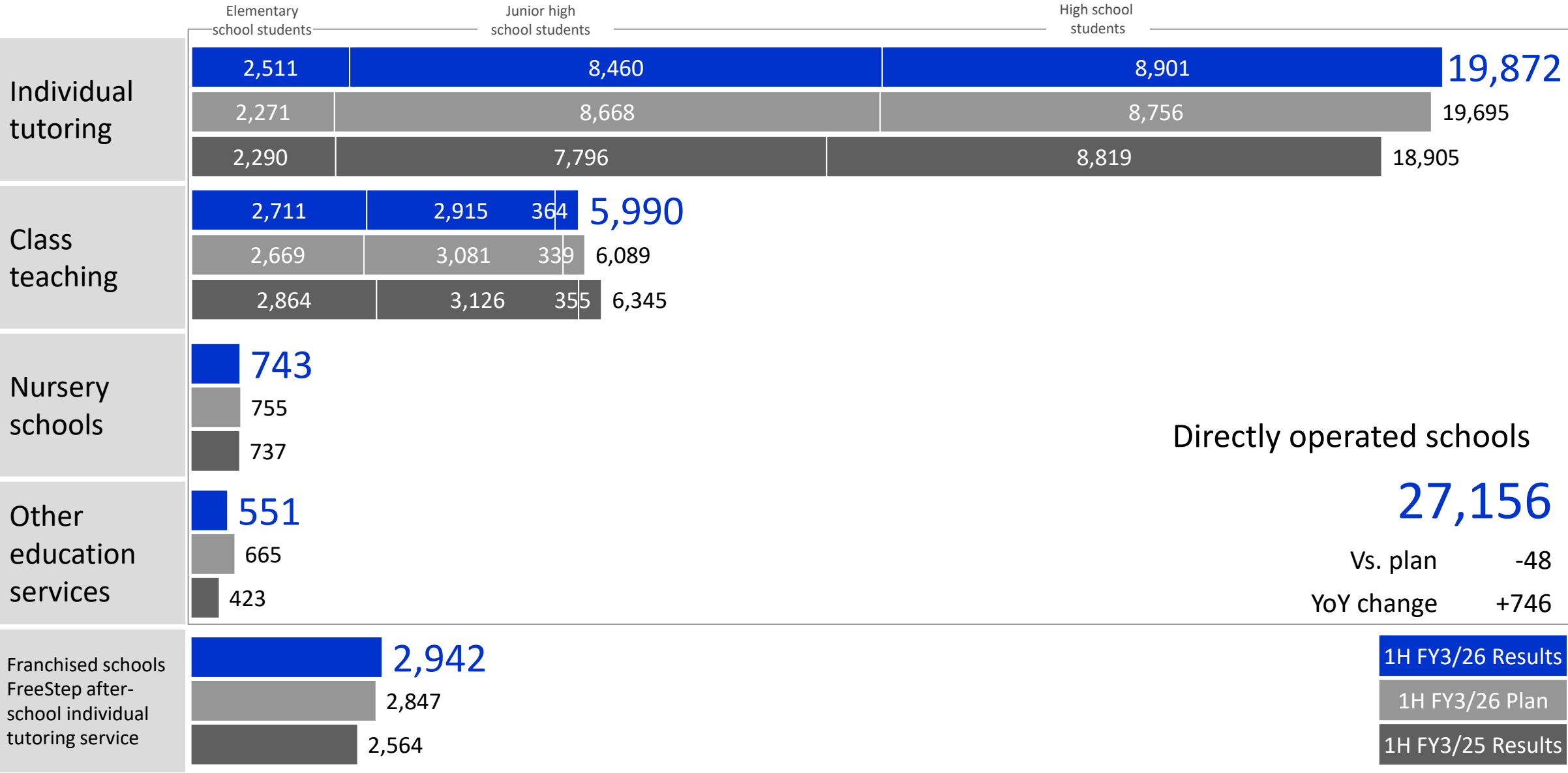


Change in Operating Profit/Loss

(Millions of yen)



Number of Students at SEIGAKUSHA Group Schools (As of Sep. 30, 2025)



Number of Schools

Directly operated schools:

277
(±0 vs. end of FY3/25)

Franchised schools:

51
(+1 vs. end of FY3/25)

	Directly operated schools	Number of directly operated schools for categories				Franchised schools
		Individual tutoring	Class teaching	Nursery schools	Other education services	
Osaka	146	112	51	15	2	11
Other Kinki area	76	65	16	2	1	21
Tokyo	34	33	2	-	-	9
Saitama	10	10	-	-	-	4
Kanagawa	6	5	1	-	-	1
Chiba	3	3	-	-	-	3
Overseas	2	-	-	-	2	2
Total	277	228	70	17	5	51
Vs. end of FY3/25	±0	-2	±0	±0	±0	+1

Note: The total number of directly operated schools does not match the total for categories because some schools operate in two or more categories.

Balance Sheet and Cash Flow Statement

(Millions of yen)

	Sep. 30, 2025	Mar. 31, 2025	Change
Current assets	3,772	3,848	-75
Non-current assets	5,594	5,624	-29
Total assets	9,367	9,472	-104
Current liabilities	3,076	3,478	-402
Non-current liabilities	2,414	2,134	+279
Total liabilities	5,490	5,613	-122
Shareholders' equity	3,891	3,871	+19
Accumulated other comprehensive income	-14	-12	-1
Total net assets	3,877	3,859	+18
Total liabilities and net assets	9,367	9,472	-104

	1H FY3/26	1H FY3/25
Cash flows from operating activities	29	104
Cash flows from investing activities	-175	-143
Cash flows from financing activities	296	328
Effect of exchange rate change on cash and cash equivalents	-1	6
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents	148	296
Cash and cash equivalents at beginning of period	2,167	1,656
Cash and cash equivalents at end of period	2,316	1,952

Earnings Forecasts

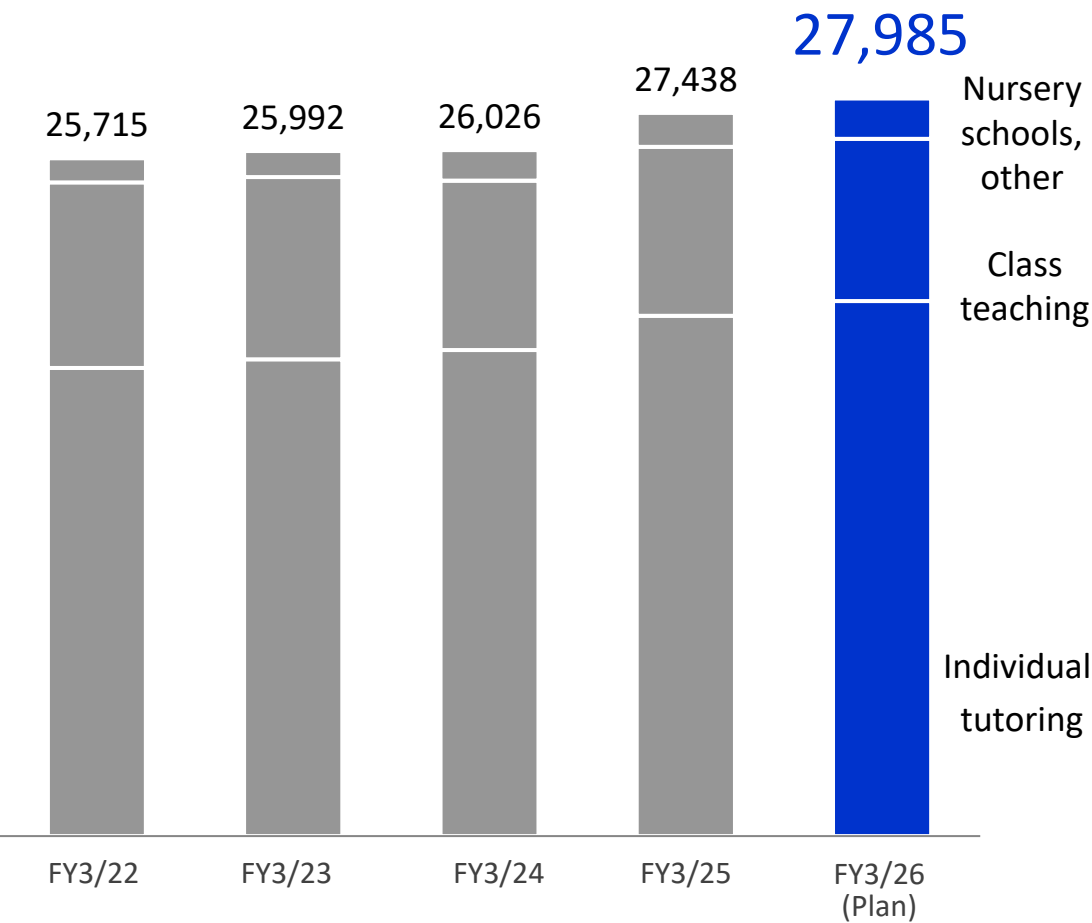
(Millions of yen, %)

	FY3/25 Results	FY3/26 Plan	YoY change	YoY (%)
Net sales	14,287	15,200	+913	+6.4
Education Services	14,177	15,088	+910	+6.4
Individual tutoring	9,470	10,144	+673	+7.1
Class teaching	2,509	2,509	-0	-0.0
Nursery schools	1,609	1,682	+72	+4.5
Other education services	587	752	+165	+28.1
Real Estate Leasing	41	38	-3	-8.3
Restaurant Operations	67	73	+6	+9.4
Operating profit	778	826	+48	+6.2
Operating margin	5.4	5.4	-0.0	-
Ordinary profit	758	805	+46	+6.1
Ordinary margin	5.3	5.3	-0.0	-
Profit	461	429	-31	-6.9
Profit margin	3.2	2.8	-0.4	-

Earnings Forecasts

Number of students at the Group’s directly operated schools

(As of November, which is normally when the number of students is highest)



Number of schools at the end of FY3/26

(Numbers in parentheses represent the number of schools as of March 31, 2025)

Directly operated schools	282	(277)
Individual tutoring	238	(230)
Class teaching	67	(70)
Nursery schools	17	(17)
Other education services	5	(5)
Franchised schools	56	(50)

Note: The total number of directly operated schools does not match the total for categories because some schools operate in two or more categories.

Shareholder Distributions

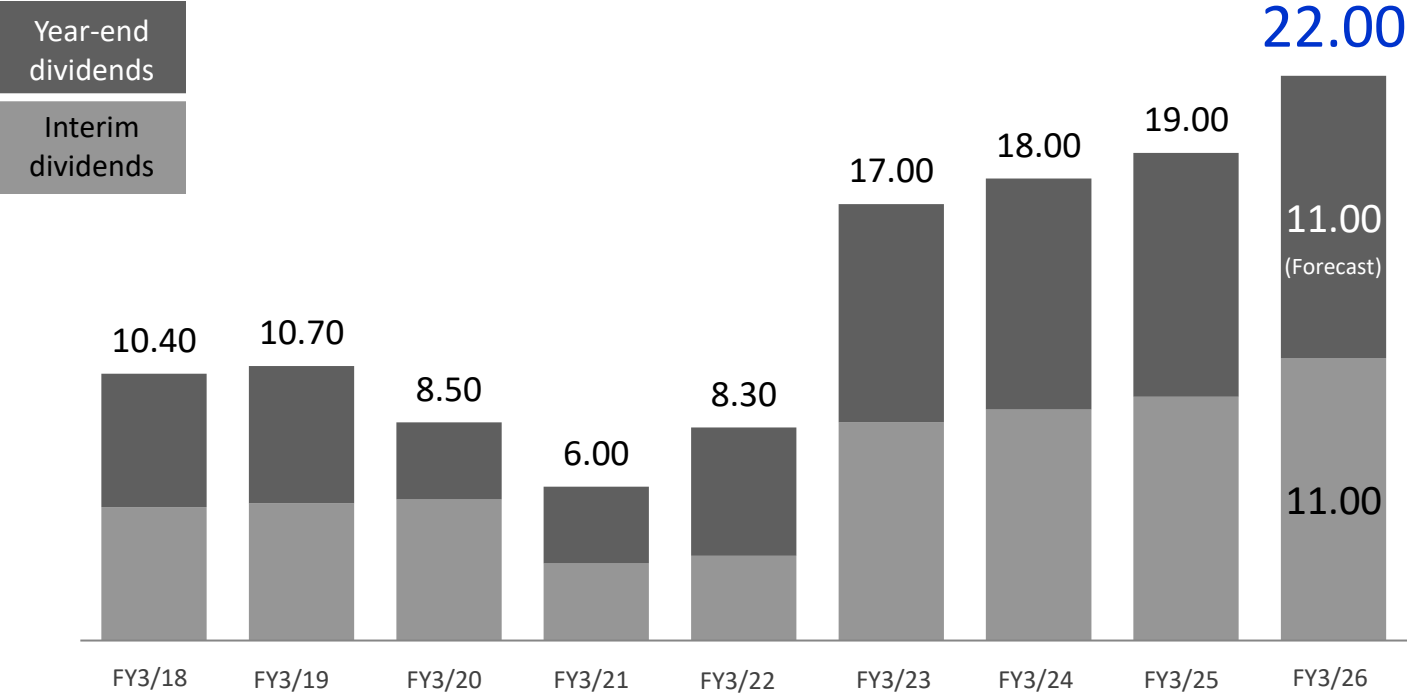
Dividends

Pay a consistent and stable dividend while building a strong foundation that can support business operations for many years.
The policy is to increase the dividend while determining a payout ratio that reflects earnings.

Shareholder benefits

Use benefits to increase the number of shareholders by making SEIGAKUSHA stock an even more attractive investment

Dividend per share (Yen)



- Eligible shareholders
Shareholders who hold at least one trading unit as of each record date
- Record date
March 31
- Benefits
All shareholders who hold at least one trading unit receive a 1,000 yen QUO card

SEIGAKUSHA Group Topics

1

FreeStep's Proven Ability to Raise Scores and Pass Entrance Exams

2

Growth of the SEIGAKUSHA Group Businesses

Using FreeStep Brand Strengths to Attract Students

ちがいは、成果。点数アップと大学受験に強い
個別指導学院 フリーステップ®

成果に夏期講習
講習期間 7/16(金)~8/29(金) 申込期限 8/23(土)
※7/30(日)、7/31(月)、8/1(火)、8/10(日)~8/25(日)、8/24(日)は休校です

全学年対象 **夏期講習 POWER UP**
1講座 80分×5回 無料
5講座(80分×25回)受講されるごとにプラス1講座(80分×5回)が無料

いなら! 夏期講習と通常授業同時申込で
ギフトカードを **5,000円分**のプレゼント!
※夏期講習7/23(日)授業コース受講生は、夏期講習受講生として受講料を減額させていただきます。夏期講習受講生として受講料を減額させていただきます。

最大4回無料体験
※体験授業は、1回15分、2回30分、3回45分、4回60分です。



個別指導塾で圧倒的な合格者数!!

フリーステップ通塾生のみの
2025年度 合格者数

難関私大 1,590名 **国公立大 303名**

早稲田・慶應義塾・上智・東京理科大学・明治・青山学院・立教・中央・法政・学習院・関関同立
※個別指導学院フリーステップは、公益社団法人全国学習塾協会が認定した団体(及び加盟校)に属し、以下の条件を満たす場合に合格者数として発表しています。
1) 発表年度の前年度以内に、正確な発表もしくは講習で有利なものを実施している 2) 年間授業料30万円もしくは3ヵ月以上継続的に支払われる授業料を要している

中面で合格者名簿をご紹介します

次に続くのはキミだ! **2025年度 合格体験記 Congratulations**

フリーステップの先輩達から笑顔とメッセージ

横浜国立大学 教育学部
山下さん
早稲田大学 経済学部出身
フリーステップの先生から個別指導を受けて、自分一人での勉強の仕方がわかりました。先生から教わった勉強法が、入学後の勉強に役立ちました。先生から教わった勉強法が、入学後の勉強に役立ちました。

早稲田大学 スポーツ科学部
梅田さん
早稲田大学 経済学部出身
フリーステップの先生から個別指導を受けて、自分一人での勉強の仕方がわかりました。先生から教わった勉強法が、入学後の勉強に役立ちました。先生から教わった勉強法が、入学後の勉強に役立ちました。

明治大学 国際日本学部
梅田さん
早稲田大学 経済学部出身
フリーステップの先生から個別指導を受けて、自分一人での勉強の仕方がわかりました。先生から教わった勉強法が、入学後の勉強に役立ちました。先生から教わった勉強法が、入学後の勉強に役立ちました。

青山学院大学 経営学部
梅田さん
早稲田大学 経済学部出身
フリーステップの先生から個別指導を受けて、自分一人での勉強の仕方がわかりました。先生から教わった勉強法が、入学後の勉強に役立ちました。先生から教わった勉強法が、入学後の勉強に役立ちました。

サポートされて **全国顧客満足度調査 全国No.1 (最優秀賞)** (最優秀賞) (優秀賞)

2022年 中学生 個別指導の部 顧客満足度 全国 No.1 (最優秀賞)
2023年 中学生 個別指導の部 顧客満足度 全国 No.1 (最優秀賞)
2024年 高校生 個別指導の部 顧客満足度 全国 No.1 (最優秀賞)

個別指導学院 フリーステップ®
お手帳にあった学習方法・志望校選びなど、お気軽にご相談ください(予約制)。教室での対面はもちろんオンラインでも実施中
※体験授業は、1回15分、2回30分、3回45分、4回60分です。

フリーステップ® 0120-880-406

後悔しない塾選び フリーステップが大学受験に強い理由は?

オリジナルシステム プランニング 良質な授業 受験・進学情報 映像授業 学習環境

指導ノウハウを凝縮した My Step Log/S-CUBE
一人ひとりをトータルサポート 学習プランナー
採用率30% 厳選された講師陣
豊富な学習情報・イベント 教育最新研究
最先端の授業 映像授業
学びの支援 学習スペース・フリーWi-Fi

システム
S-CUBE (Score Simulator on System) フリーステップの指導ノウハウを凝縮して開発された学習管理システム
MY STEP LOG フリーステップの指導ノウハウを凝縮して開発された学習管理システム

一人ひとりに合わせた学習プラン
一人ひとりに合わせた学習プラン
一人ひとりに合わせた学習プラン
一人ひとりに合わせた学習プラン

プランニング
学習プランナー
良質な授業
受験・進学情報
映像授業
学習環境

夏の入塾応援キャンペーン
夏期講習 4回無料! 7/31
夏期講習 4回無料! 7/31

志望校合格に向けた一人ひとりに最適なプランを提案

多様な入塾ニーズに対応 **総合型選抜対策コース**
志望校合格に向けた一人ひとりに最適なプランを提案

受験情報大集結! **関東14大学大研究**
大学受験の決定版

第3回 大学入試英語ステータス判定テスト
大学入試英語ステータス判定テスト

小・中学生にもオススメ!
フリーステップの2025年度合格実績
私立中学校 第一志望校 合格者 78.9%

中学生にもオススメ!
フリーステップの2025年度合格実績
私立中学校 第一志望校 合格者 78.9%

小学生にもオススメ!
フリーステップの2025年度合格実績
私立小学校 第一志望校 合格者 78.9%

A FreeStep advertisement that was distributed with newspapers in the Tokyo area on June 30, 2025

Using FreeStep Brand Strengths to Attract Students

[illegible]

Includes information about successful students

- University/University department
- Name of student
- FreeStep school used
- Student's high school

A FreeStep advertisement that was distributed with newspapers in the Tokyo area on June 30, 2025

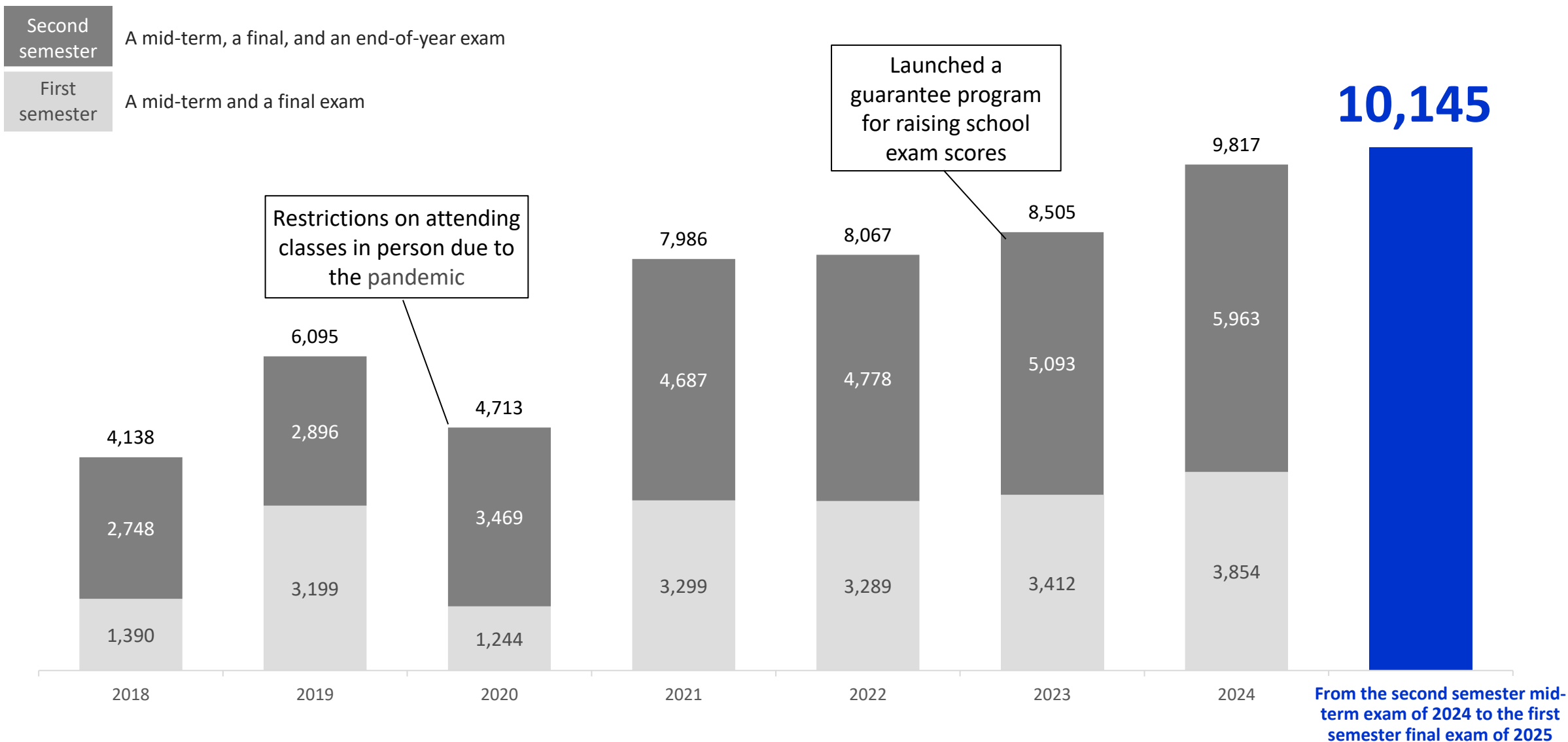
Using FreeStep Brand Strengths to Attract Students



Each school's website has examples of students who improved exam scores at a nearby FreeStep school



Annual Test Score Improvement Cases Exceed 10,000



Note: The decline in 2020 was caused by restrictions on attending classes in person and a decrease in the number of periodic tests because of the pandemic.

Curriculum Templates Upgrade

Templates for specific schools, jr. high schools, elite private universities and other categories

2,625 curriculum templates to be used in FY3/26



Prior-year exam data

Allows use of curriculum that matches students who passed the exam



Curriculum visualization

Visualization of annual and term curriculums, which were previously unclear



Individual student optimization

Instructors can easily create a curriculum that is perfectly suited to each student

Advertisement Featuring Curriculum Templates

Upgraded curriculum templates in ads for enrolling high school students

Handouts near 75 targeted schools and digital display advertisements

*Targeted schools selected by using pct. of students passing elite private university entrance exams and on school T-scores

推薦入試
をお考えの

新宿高校のみなさん

？ こんなお悩み
ありませんか？

- 今の塾に自分の高校の情報がない
- 勉強しているのに成績が上がらない
- 大学受験に向けて何から手を付けていいかわからない

そのお悩み、**フリーステップ**が解決します！

Check! あなたの高校に
最適なテスト
対策がわかる！

Check! 膨大な点数アップ・
志望校合格の
データから必要な
対策を抽出！

Check! 一人ひとりの
志望校に合わせた
専用カリキュラムで
勉強できる！

最適で効率的な対策に直結！カリキュラムテンプレート

カリキュラムテンプレートとは？
フリーステップがこれまで蓄積してきた膨大なデータの中から、在籍校をもとに一人ひとりに合わせてカリキュラムをカスタマイズ！定期テストの点数を上げたい方も、推薦入試を考えている方も、本当に必要な対策を効率的に進めることができます。

各高校で実際に実施された定期テストの問題や範囲表を回収して内容を分析。そのうえでカリキュラム作成を行っています。そのため、通っている高校で「本当に出題される」定期テストに沿った内容を対策できます。

Point
何年生の成績が重要？

推薦入試では、高校1・2年生の成績が評価に大きく影響します。つまり高校の学習内容は大学進

定期テスト対策フロー

- 膨大な受験者データから成績アップ達成パターンを抽出
- テスト範囲から各校の傾向に合わせた学校別カリキュラムを作成
- 学校別カリキュラムに基づく授業
- 個人の課題に合わせて学習プランナーと講師がカリキュラムを調整
- 最新データを反映
- 成績アップ！結果の振り返り

ひとりで悩まず、まずは / **フリーステップ**の

同志社香里 中学・高校のみなさん

大学進学までワンストップ！ /

内部進学へのお悩みは**フリーステップ**が解決します!!

フリーステップは、**大学内部進学に強い!**

Check! あなたの学校に
最適なテスト
対策がわかる！

Check! 膨大な点数アップ・
内部進学の
データから必要な
対策を抽出！

Check! 一人ひとりの
志望校に合わせた
専用カリキュラムで
勉強できる！

最適で効率的な対策に直結！カリキュラムテンプレート

カリキュラムテンプレートとは？
フリーステップがこれまで蓄積してきた膨大なデータの中から、在籍校をもとに一人ひとりに合わせてカリキュラムをカスタマイズ！内部進学を目指す方も、外部受験を考えている方も、本当に必要な対策を効率的に進めることができます。

あなたの学校専用の定期テスト対策

学校別対策版

各校で実際に実施された定期テストの問題や範囲表を回収して内容を分析。そのうえでカリキュラム作成を行っています。そのため、通っている学校で「本当に出題される」定期テストに沿った内容を対策できます。

定期テスト対策フロー

- 膨大な受験者データから成績アップ達成パターンを抽出
- テスト範囲から各校の傾向に合わせた学校別カリキュラムを作成
- 学校別カリキュラムに基づく授業
- 個人の課題に合わせて学習プランナーと講師がカリキュラムを調整
- 最新データを反映
- 成績アップ！結果の振り返り

*These two ads are examples of handouts distributed near the schools.

Entrance Exam Information Events for High School Students

Research on 8 major universities in Kansai and 14 universities in Kanto

Presentations and individual consultations conducted by university personnel, as well as various entrance exam strategic guidance sessions offered by FreeStep's education technology research center

Kansai 8 University Research

Venues:

Shin-Osaka Maru Building Annex

CIVI Training Center, Shin-Osaka East

Participants: 2,767

Kanto 14 University Research

Venue: Sunshine City Ikebukuro

Participants: 575



Entrance Exam Information Events for Elementary and Junior HS Students SEIGAKUSHA Co.,Ltd.

Educational Fair

Information directly from entrance exam personnel at private junior and senior high schools
A major Kaisei Education Group event with about 200 schools participating



Osaka Venue

MyDome Osaka

Participants: 4,375

Shiga Venue

PIAZZA OMI

Participants: 560

FreeStep's Outstanding Customer Satisfaction

2025年 オリコン顧客満足度®調査



高校受験

個別指導塾 近畿 成績向上・結果

第1位



大学受験

個別指導塾 現役 首都圏

高評企業

2025年 イード・アワード



高校生・大学受験生

個別指導 関西

最優秀賞

<https://www.iid.co.jp>

2025 ORICON Customer Satisfaction Survey®

High school entrance exam, individual tutoring in the Kinki area, student improvement/results

No. 1

University entrance exam, individual tutoring for high school students in the Tokyo area

High rating

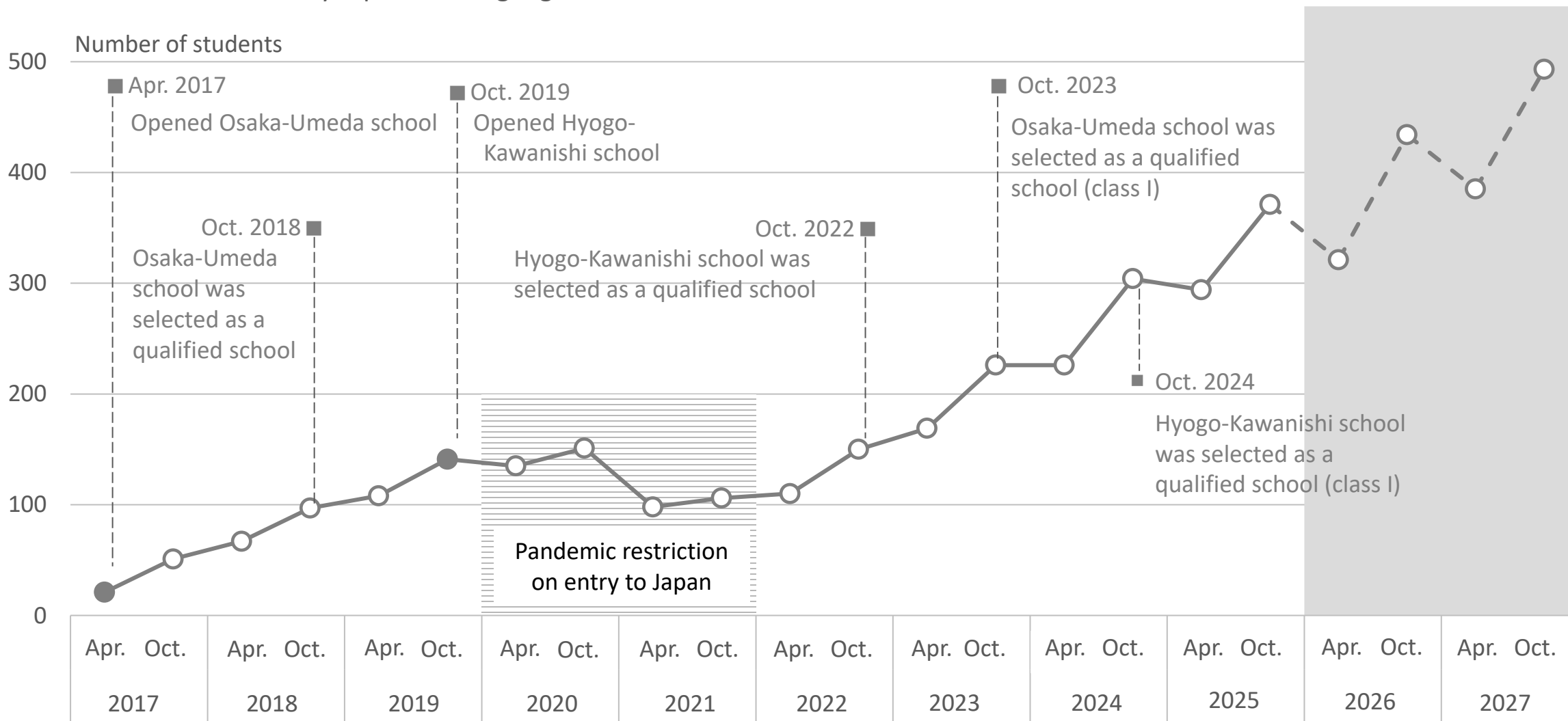
iid Award 2025

High school/university entrance exam students, individual tutoring in the Kansai area

Grand Prize

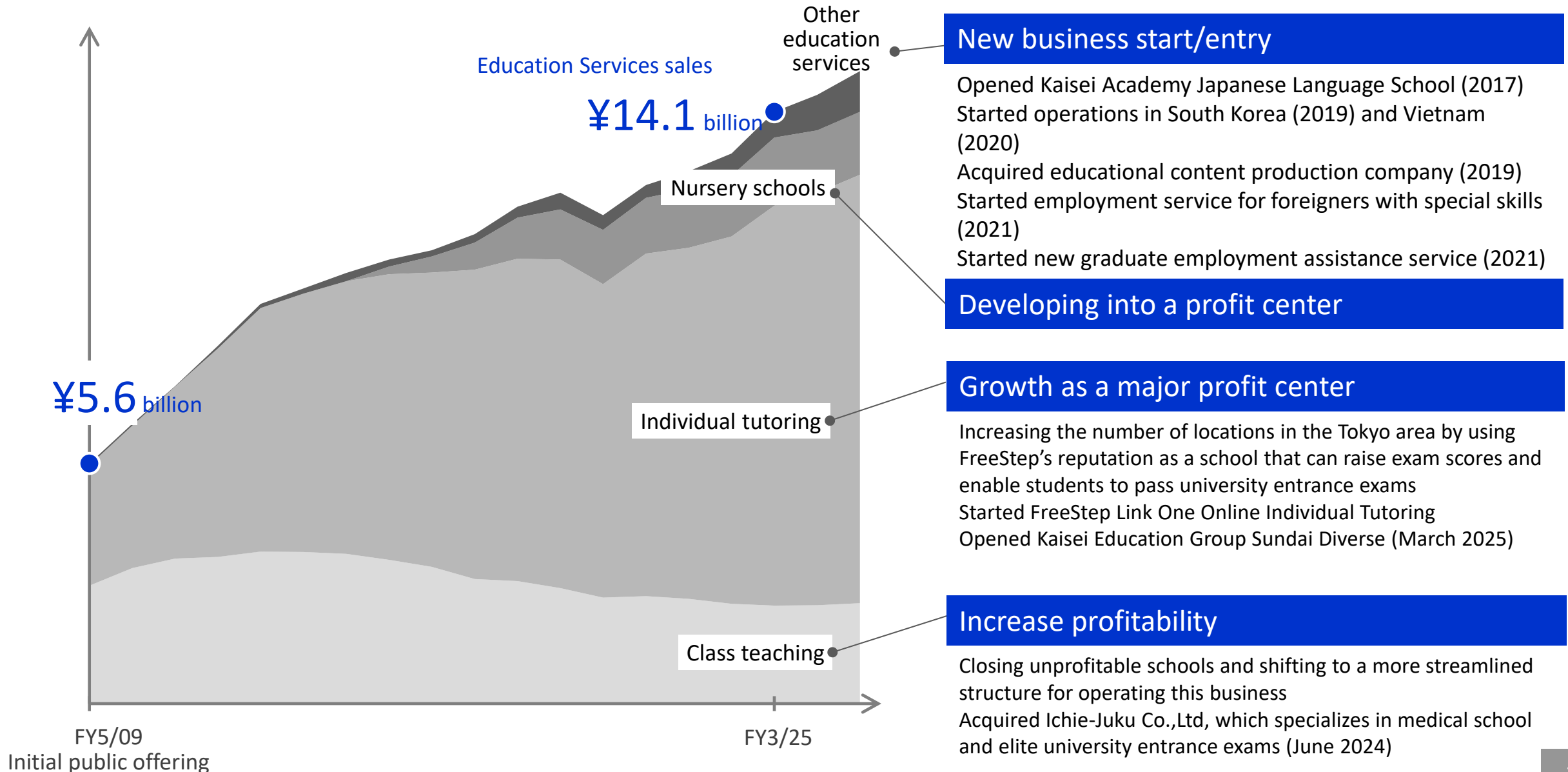
Record Number of Students at the Osaka-Umeda and Hyogo-Kawanishi Schools

Students at Kaisei Academy Japanese Language Schools



* Certification as a qualified school (class I) is expected to increase the visa application acceptance rate because of simplified requirements for documents submitted by students.

Growth Backed By Exam Prep School Expertise



Precautions

Forecasts of future performance in this report incorporate risks and uncertainties because these statements are based on assumptions judged to be valid and information available to the SEIGAKUSHA's management at the time these materials were prepared.

Actual results may differ significantly from these forecasts for a number of reasons.

Inquiries:

Corporate Planning Department, SEIGAKUSHA CO.,LTD.

3-1-2, Nakazakinishi, Kita-ku, Osaka 530-0015

Tel: +81-6-6373-1571 Fax: +81-6-6373-1579